Magia

Magia S.r.l. - Software house

Magia³
Software ERP

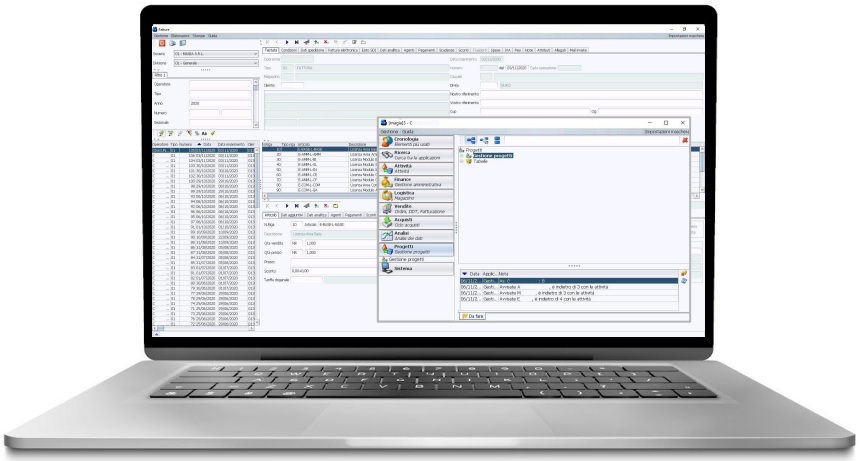
Magia³

Moduli applicativi per la gestione integrata aziendale

Arrivato alla sua più moderna e performante evoluzione, *Magia³* è la soluzione ERP ideale per **supportare i processi decisionali aziendali atti a valutare scenari diversi**, scelte strategiche di particolare impatto e criticità.

Magia³ **rispetta il disegno delle strategie**, delle politiche di qualità e dell'evoluzione organizzativa con un **forte orientamento ai fattori distintivi dell'azienda**.

Magia³ mette al servizio dei clienti l'esperienza di decenni maturata al fianco di primarie aziende appartenenti ai **settori dell'industria manifatturiera**, **del commercio e dei servizi**.



Punti di forza *Magia*^{3}

MODULARE E PERSONALIZZABILE

L'ERP è composto da diversi moduli suddivisi per aree aziendali.
Il pacchetto dei moduli e le possibili personalizzazioni verranno adottati in base alle esigenze aziendali.

PARLA ITALIANO

Prodotto, **sviluppato e assistito interamente dal Nostro team** di professionisti.
Totale conoscenza e padronanza delle potenzialità del software.

AL PASSO CON I TEMPI

Il software è in **continua evoluzione** dal punto di vista funzionale, nel rispetto di esigenze dettate dalla normativa, dal cliente e dal mercato.

INTEGRABILE E FLESSIBILE

L'architettura aperta ne consente la **perfetta integrazione con altre soluzioni** presenti in azienda, gestendo in tempo reale tutte le informazioni.

Funzionalità e user experience in *Magia*^{3}

CONFIGURAZIONE UTENTI

L'interfaccia utente è configurabile in base alle esigenze applicative, di sicurezza e alle mansioni di ogni operatore. Ogni utente, in base alle proprie esigenze può ottimizzare la visualizzazione di maschere, pulsanti, griglie e voci di menu.

SICUREZZA

L'accesso degli utenti a *Magia*^{3} è protetto da username e password, con la possibilità di personalizzare e limitare gli accessi a funzionalità specifiche del software ERP, a livello utente o gruppo di utenti.

EMAIL INTEGRATA

Dall'ERP è possibile inviare documenti ad uno specifico indirizzo email, come ad esempio: ordini clienti, DDT, fatture, richieste di acquisto, ordini fornitore, estratti conti, solleciti.

INTERFACCIA

L'interfaccia permette all'utente, in un'unica schermata, di visualizzare e tenere sotto controllo tutti i dati, le informazioni e le funzionalità disponibili per quel modulo.

REPORT

È possibile realizzare dei report di esposizione di dati tramite una componente di *Magia*^{3}, denominata **F**ast **A**pplication **R**eport **D**esign (FARD).

LINGUAGGI E TECNOLOGIA

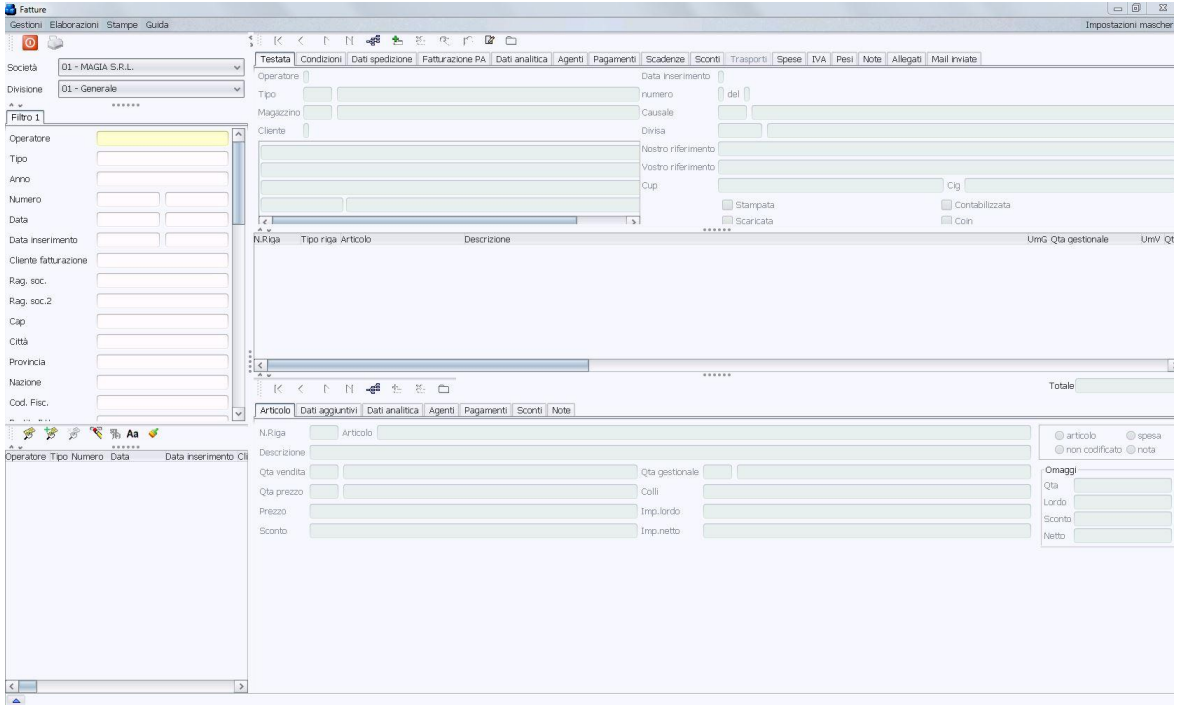
- **Linguaggio**: Java;
- **Database**: Oracle;
- **Piattaforme**: Linux, Windows e OSX.

Interfaccia utente

Tutto sotto controllo

L'**interfaccia grafica** è **omogenea in ogni modulo**, facilita l'uso e la gestione a qualsiasi utente.

In un'**unica schermata** si possono tenere sotto controllo tutti i dati, le informazioni e le funzionalità disponibili per quel modulo.



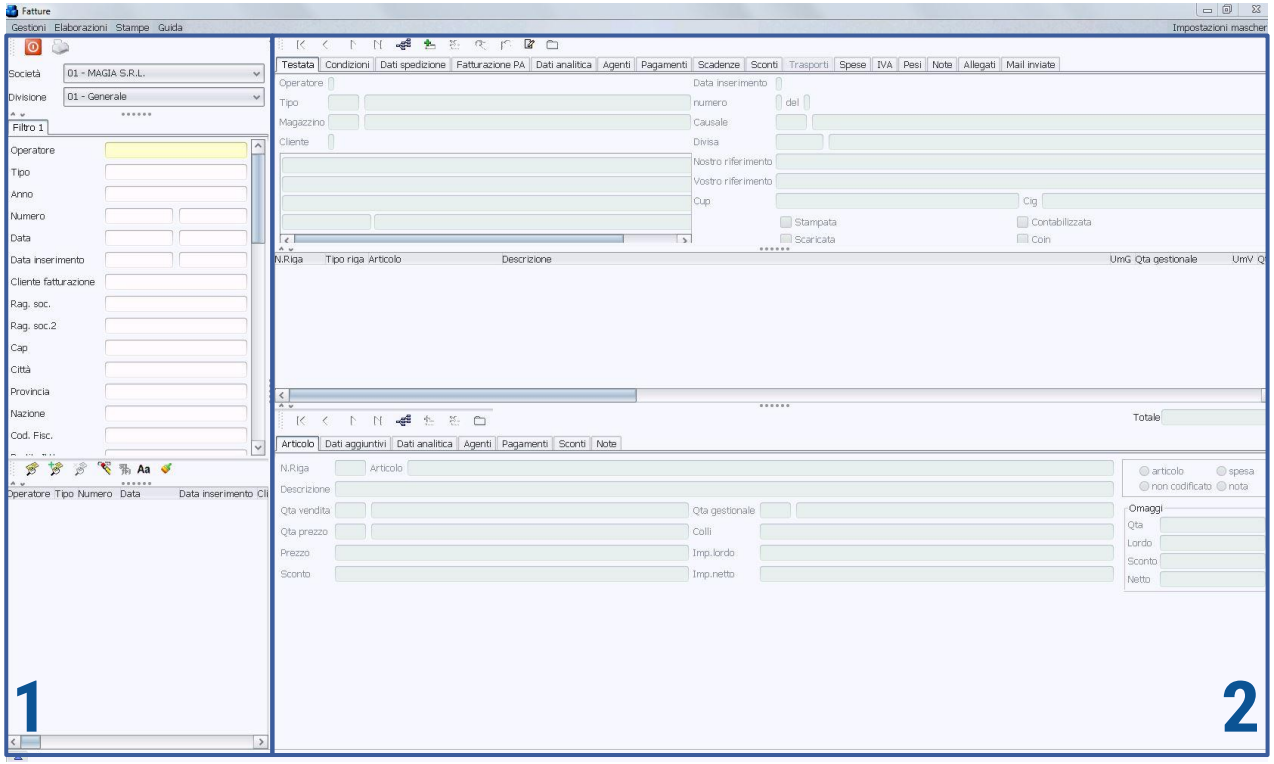
Caratteristiche interfaccia

La schermata è divisa in **due sezioni**:

1) Dedicata alla **ricerca di informazioni**.

In alto, i campi sempre presenti "*Società*" e "*Divisione*" che consentono le gestioni di più società.
Nella parte sottostante i filtri vengono mostrati i risultati.

2) Accesso alla **gestione dei dati**.



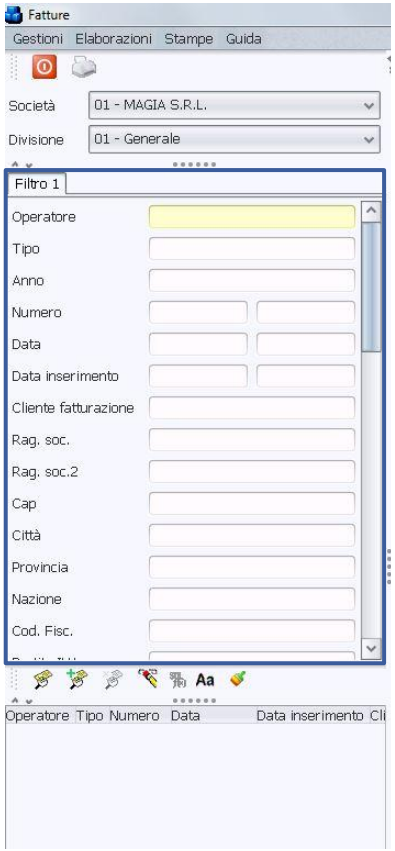
Caratteristiche interfaccia

Filtri e ricerche

I filtri di ricerca sono sempre presenti in ogni maschera e con diverse variabili di ordinamento.

I filtri sono pre-impostati secondo uno standard per ogni modulo di gestione, ma allo stesso tempo, qualsiasi utente potrà autonomamente inserirne di altri a seconda delle proprie necessità.

I risultati di ogni ricerca potranno essere esportati, ad esempio in un file di tipo *Excel*.

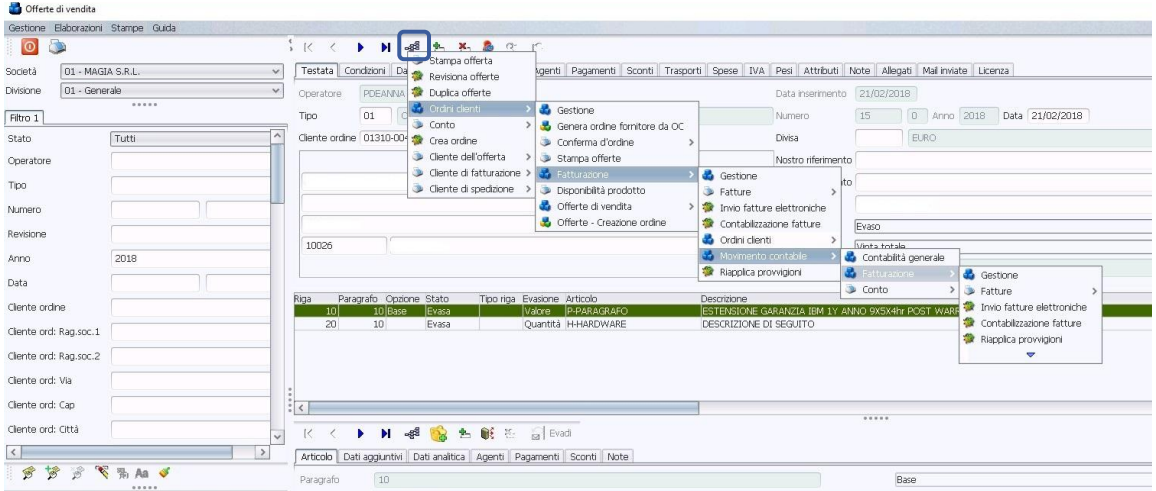


Caratteristiche interfaccia

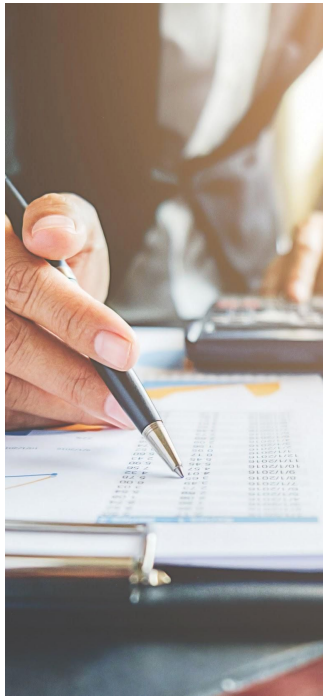
Navigazione

In ogni maschera, la navigazione permette di accedere, in qualsiasi punto l'utente si trovi, a tutti i dati ed alle elaborazioni collegate.

Ad esempio, partendo da una fattura si può navigare verso al/ai DDT da cui è stata generata, nell'ordine di vendita, fino all'anagrafica degli articoli e viceversa.



Aree di interesse: AMMINISTRATIVA



L'area finance (area amministrativa) consente di gestire i processi di contabilità e gli adempimenti fiscali e telematici per supportare a 360° la gestione aziendale.

Fornisce, infatti, una serie di funzionalità che permettono:

- Funzioni di prima nota anche automatizzate, a norme IVA, con gestione automatica di contropartite, protocolli, registri diversi, "multi-valuta", bilanci di verifica e a norme UE, estratti conto e solleciti, ratei e risconti, ritenute d'acconto e previdenziali , enasarco, plafond esportatori, esportazione dati per elenchi clienti-fornitori, [...];
- **Movimenti provvisori o extra-contabili**;
- **Monitoraggio costante di crediti e debiti** (gestione della pagabilità delle partite, scadenzari, aging clienti/fornitori);
- **Proiezioni finanziarie** da dati non contabilizzati (ordini clienti, ordini fornitori, ddt non valorizzati, bolle d'entrata, fatture da ricevere, fatture da emettere, [...]);
- **Altre funzionalità, come**: Gestione le Dichiarazione d'Intento, dell'Intrastat, Reverse Charge ed Acquisti Comunitari, Pro-Rata, Cespiti e collegamento a sistemi di tesoreria avanzati, ecc. .

CONTABILITÀ GENERALE

È possibile gestire le più semplici operazioni di contabilità ordinaria, come ad esempio prima nota, scadenzario, incassi, reverse charge, adempimenti IVA, dichiarazioni di intento, schede contabili, estratti conto.

BILANCIO

Gestione movimenti extracontabili, Chiusura e apertura conti, Impostazione schemi di bilancio riclassificati, Prospetti di bilancio, Bilancio XBRL, Bilancio drill down, Generazione automatica ratei e risconti.

PERCIPIENTI

Versamenti ritenute –Riepilogo ritenute –Riepilogo contributi – riepilogo versamenti, Schede individuali, Modello 770, Certificazione Unica.

PAGAMENTO FORNITORI

- Ripresa partita pagabili dalla contabilità generale;
- Generazione dei bonifici per singola banca;
- Generazione dei file in formato SEPA;
- Contabilizzazione dei pagamenti con rilevamento automatico di differenze cambi, ritenute/contributi, arrotondamenti.

SOLLECITI

Emissione dei solleciti di pagamento con livelli crescenti di gravità, scelta tra grado sulla partita o sul cliente, gestione delle partite non sollecitabili, personalizzazione delle stampe (per grado di sollecito) tramite tabella di configurazione.

PORTAFOGLIO EFFETTI

- Creazione effetti dalle partite di contabilità generale;
- Possibilità di creare effetti riepilogativi di più partite;
- Creazione della distinta per banca;
- Stampe di controllo degli effetti e delle distinte;
- Contabilizzazione degli effetti.

CONTROLLO FATTURE

- Ripresa Fatture elettroniche d'acquisto da SDI;
- Ripresa ordini fornitori e DDT per caricare i documenti di acquisto ricevuti da fornitori; Gestione e autorizzazione degli errori rilevati in fase di caricamento documenti (differenti condizioni di prezzo, porto, pagamenti, ecc.);
- Gestione della non pagabilità delle fatture per la presenza di errori; Contabilizzazione delle fatture di acquisto con applicazione degli automatismi relativi a Parcelle e Cespiti; Aggiornamento dei movimenti di magazzino di ricevimento merci per effetto di differenze di prezzo rilevate tra ordine e fattura.

INSOLUTI

- Gestione manuale degli insoluti sulle Riba emesse;
- Acquisizione file di ritorno dalla banca secondo lo standard CBI per aggiornamento automatico dello stato effetto;
- Gestione delle spese bancarie;
- Comunicazione al cliente;
- Creazione della fattura del conto di ritorno;
- Contabilizzazione dell'insoluto.

CESPITI

Gestione separata di più valorizzazioni per ciascun cespite; Stampe ed elaborazioni suddivise per Valorizzazione, Inserimento anagrafica cespite (anche proveniente da registrazione di Controllo fatture e Contabilità generale);

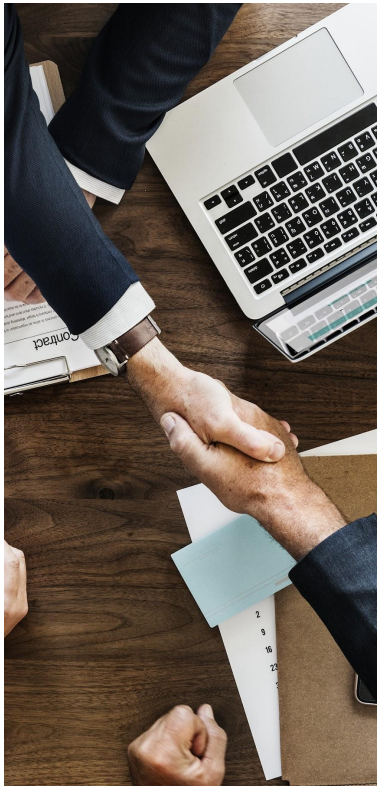
Gestione di:

- Ammortamenti/cessioni/rivalutazioni/svalutazioni;
- Stampa registro cespiti;
- Contabilizzazione degli ammortamenti.

TESORERIA

Movimenti presunti e provvisori in base alla maggiore o minore certezza del verificarsi del movimento, Ripresa dalla contabilità generale del movimento una volta che questo si è concretizzato, Stampe di controllo con i movimenti sia contabili che presunti che provvisori.

Aree di interesse: VENDITE



L'area consente la gestione completa del ciclo attivo, dalla creazione dell'offerta all'evasione della merce fino alla fatturazione immediata e/o differita.

Grazie alle funzionalità presenti è possibile parametrizzare le politiche di vendita (listini, campagne, sconti, provvigioni) ed effettuare analisi dati, tutto in modo versatile e intuitivo.

Di seguito, alcune funzionalità:

- Il **controllo automatico del fido online** e relativo aggiornamento sul cliente e sullo stato degli ordini;
- La **gestione completa degli agenti**, con l'assegnazione delle provvigioni fino al calcolo dei contributi, gestione delle provvigioni pagabili , emissione delle fatture proforma;
- L'**automatizzazione delle procedure di spedizione** e di fatturazione;
- **Reportistica** a supporto come portafogli, scadenzari e statistiche;
- La **Fatturazione Elettronica** e ***Split Payment***.

AGENTI

- Definizione delle anagrafiche agenti e delle percentuali di provvigioni;
- Definizione delle provvigioni dirette ed indirette, delle provvigioni aggiuntive e gestione delle variazioni;
- Calcolo delle provvigioni sul fatturato o sull'incassato secondo diverse combinazioni (Agente/zona, agente/zona/classe di provvigione, agente/categoria provvisionale, ecc.);
- Prospetto liquidazione, situazione provvigioni, riepilogo contributi, calcolo indennità suppletiva.

ORDINI CLIENTI

- Definizione delle tipologie di ordini;
- Definizione dei dati commerciali cliente;
- Inserimento manuale, generazione ordini da offerte di vendita e ripresa ordini da esterno;
- Possibilità di gestire omaggi, articoli spese e nota, articoli non codificati e note precodificato;
- Funzionalità per duplicare, evadere e sbloccare ordini;
- Stampe conferme d'ordine ed invio mail in lingua;
- Portafoglio ordine a quantità e a valore, disponibilità prodotto, scadenziari e situazione ordini cliente.

LISTINI DI VENDITA

- Definizione di listini e campagne sia generali sia per clienti;
- Definizione dei tipi listino;
- Duplica ed aggiornamento listini;
- Definizione degli sconti, indipendentemente dalla presenza di un listino, sia per cliente sia per articolo, combinando i due elementi o raggruppandoli.

FATTURAZIONE

- Generazione proposte di spedizione da ordini;
- Stampa proposte di spedizione;
- Generazione buoni di spedizione;
- Stampa buoni di spedizione;
- Generazione DDT da ripresa ordini, da buoni di spedizione, da proposte di spedizione o inserimento manuale;
- Stampa DDT;
- Valorizzazione DDT o inserimento manuale delle fatture;
- Stampa fatture;
- Creazione automatica movimenti di magazzino dai DDT o dalle fatture accompagnatorie;
- Contabilizzazione fatture emesse.

GESTIONE DI VENDITA

- Definizione dei tipi di offerta;
- Definizione degli stati di avanzamento dell'offerta e dei motivi di avanzamento;
- Definizione delle probabilità di chiusura;
- Gestione delle revisioni dell'offerta e duplica;
- Stampa ed invio dell'offerta via mail anche in lingua;
- Creazione dell'ordine cliente dall'offerta vinta parzialmente o totalmente.

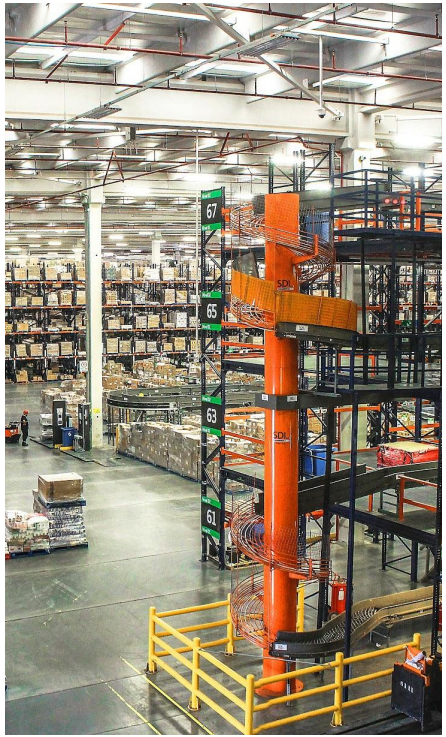
GESTIONE MRN (Movement Reference Number)

- Generazione MRN;
- Emissione solleciti MRN;
- Stampa MRN.

FATTURAZIONE ELETTRONICA

Servizio perfettamente integrato con il ciclo attivo e passivo del software ERP, che consente di gestire tutte le operazioni necessarie per la produzione e trasmissione dei file XML. Il servizio si lega a diversi moduli, come la contabilità generale ed il controllo fatture.

Aree di interesse: LOGISTICA



L'area logistica costituisce uno dei mattoni fondamentali su cui si basano un buon numero di procedure aziendali.

Il punto focale della logistica è il completo controllo della disponibilità, la movimentazione e la valorizzazione degli articoli di magazzino per basare le logiche commerciali e produttive.

L'area logistica di *Magia*^{3} **garantisce una grande flessibilità** e possibilità di parametrizzazione del magazzino, nonché di tutte le tabelle ad esso collegate.

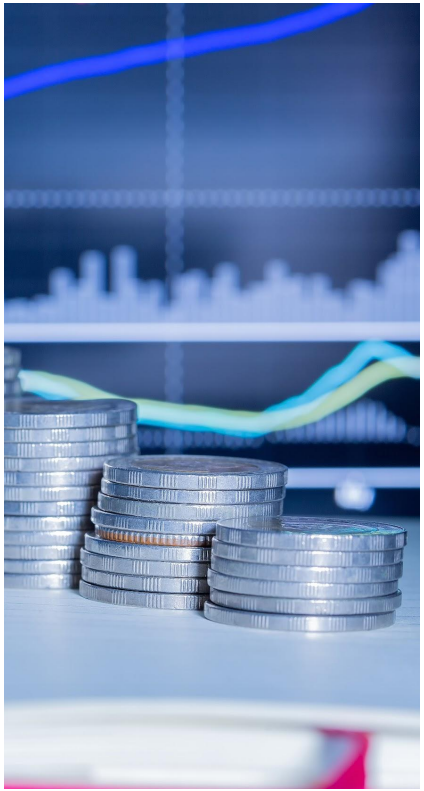
MAGAZZINO

- **Gestione dettagliata anagrafica articolo**: articoli di produzione, di acquisto, di conto lavoro e/o di approvvigionamento misto (ad esempio di produzione o conto lavoro) e quelli non gestiti a magazzino (ad esempio: spese, note, articoli non codificati).
  Tutte le informazioni relative agli articoli, come il fornitore abituale, la modalità e l'aliquota IVA cui gli articoli sono soggetti, le unità di misura alternative ed eventuali fattori di conversione, vengono direttamente gestiti nell'anagrafica;

    - Gestione Attributi Articoli (con la possibilità di generazione automatica del codice articolo);
    - Gestione Lotti (con la possibilità di generazione automatica del codice lotto) ed Attributi su Lotti;
    - Gestione delle Ubicazioni per Articolo;
    - Aggiornamento massivo anagrafiche.

- **Gestione parametrica dei Magazzini**: generici, per conto, a commessa;
- **Valorizzazioni di magazzino** secondo più criteri gestiti anche contemporaneamente (Medio, Ultimo, Lifo, Fifo, effettiva anche a lotti, teorica, ecc.);
- **Analisi sottoscorta** e **Calcolo punto riordino**;
- **Gestione Inventari**;
- **Gestione facilitata della movimentazione di magazzino** (ricevimenti, prelievi, versamenti, resi, trasferimenti);
- **Stampe a supporto**: giornale di magazzino, scheda/lista movimenti, valorizzazioni, stampe inventariali, statistiche di magazzino;
- **Possibilità di "navigare" da e verso il/i dato/i** che hanno logicamente generato il movimento (come ad es. ordine fornitore, ddt di consegna, ordine di produzione, ecc.).

Aree di interesse: ACQUISTI



All'interno di quest'area si può gestire completamente il **processo di approvvigionamento**: dalla richiesta di acquisto, alla richiesta di preventivo, fino al ricevimento della fattura da parte del fornitore. Tutto questo completato da specifiche impostazioni di workflow autorizzativi.

Attraverso le funzionalità e le elaborazioni presenti viene garantito:

- Un **costante controllo dei fornitori** sia da un punto di vista commerciale, che dei tempi di fornitura;
- La **gestione completa di listini prezzi** e **sconti praticati dai fornitori** per gli ordini di acquisto, di listini prezzi e sconti praticati dai terzisti per gli ordini di conto lavoro;
- Il **controllo dell'avanzamento delle lavorazioni presso terze parti**, sia dal punto di vista dei tempi di consegna e della disponibilità dei materiali;
- La **gestione dei flussi operativi del conto e corso lavoro** e relative movimentazioni di uscita della merce per lavorazione e rientro.

RICHIESTE DI ACQUISTO e RICHIESTE DI OFFERTA

Gestione delle richieste di acquisto (RdA)

- Generazione RdA sia da Pianificazione Acquisti/Fabbisogno, da rilascio ordini pianificati e/o tramite inserimento manuale;

- Workflow di approvazione tramite la gestione delle autorizzazioni e degli stati;

- Possibilità di invio mail sia con messaggi pre-impostati anche in lingua sia con testo libero;

- Possibilità di "navigare", partendo da una singola RdA verso tutto ciò a cui è collegato (richieste d'offerta, ordini fornitori, movimentazione di magazzino, fatture fornitori, anagrafiche articoli e fornitori, ecc.).

Gestione delle richieste d'offerta (RdO)

- Generazione RdO verso fornitori preferenziali, alternativi e/o altri sia partendo da una RdA sia tramite inserimento manuale;

- Possibilità di invio e-mail sia con messaggi pre-impostati anche in lingua, sia con testo libero;

- Possibilità di "navigare", partendo da una singola RdO verso tutto ciò a cui è collegato (richieste d'acquisto, ordini fornitori, movimentazione di magazzino, fatture fornitori, anagrafiche articoli e fornitori, ecc.).

Stampe: Situazione RDA ed RDO – Interrogazioni Richieste - Situazione Richieste/ordini.

LISTINI FORNITORI E CONTO LAVORO

Gestione Listini Fornitori e di Conto Lavoro

da acquisizione file e/o tramite inserimento manuale: Gestione Listini Generali e/o Campagne (data inizio e data fine), prezzi in divisa/valuta, Prezzi e Sconti a quantità fissa e/o a scaglioni.

ORDINI FORNITORI

- Gestione degli Ordini Fornitore (OF) e di Conto/Lavoro (C/L);
- Possibilità di raggruppare gli ordini per tipologia;
- Generazione ordini tramite inserimento manuale e/o automaticamente attraverso riprese di RdA rese trattabili, di RdO confermate e/o da ordini pianificati dalla schedulazione;
- Acquisizione ordini da file;
- Workflow di approvazione tramite la gestione delle autorizzazioni e degli stati;
- Possibilità di invio e-mail sia con messaggi pre-impostati anche in lingua sia con testo libero;
- Possibilità di "navigare", partendo da una singola RdA verso tutto ciò a cui è collegato (richieste d'offerta, ordini fornitori, movimentazione di magazzino, fatture fornitori, anagrafiche articoli e fornitori, ecc.);
- Reportistica a supporto: Portafoglio ordini, Scadenzari, Lista Arrivi, Stampa solleciti,(per gli ordini di conto lavoro) Scadenzari consegne, Verifica Terzisti, consumo materiali di conto lavoro.

Aree di interesse: PRODUZIONE

Attraverso le funzionalità presenti all'interno dell'area produzione, *Magia*[3] affronta tutte le problematiche della produttività attraverso un **sistema informativo flessibile**, in grado di adattarsi sia ad una gestione semplificata tipica di una media azienda, sia alle problematiche più evolute di imprese di maggiori dimensioni.

L'area consente:

- Di **ottimizzare i processi** sia di una produzione sia su commessa che in serie;
- Di tenere sotto controllo le **scorte, gestire il fabbisogno dei materiali (MRP) e definire le lavorazioni** da effettuare;
- Di **pianificare la produzione interna ed esterna**, garantendo in qualsiasi momento il controllo sullo stato d'avanzamento della produzione;
- Di **gestire un numero di livelli e componenti illimitati**, sia dei prodotti finiti che dei semilavorati;
- Di **ottimizzare l'utilizzo delle macchine e/o centri di lavoro**.

DISTINTA BASE

- Gestione componenti con neutro e varianti;
- Date validità componenti;
- Possibilità di indicare ciclo e lavorazione specifica di utilizzo del/i componente/i e di definire una percentuale di scarto;
- Gestione di unità di utilizzo dei componenti in distinta diversa da quella gestionale;
- Funzione di duplica distinta, duplica multipla e sostituzione componente massiva;
- Gestione illimitata dei livelli di Distinta Base - dei componenti di Distinta Base.

Reportistica a supporto: Implosione ed Esplosione DiBa, Valorizzazione assieme per tipologia di valorizzazione e per livello di DiBa.

CICLI DI LAVORO

Gestione del Ciclo per:
- Stato (caricato, verificato, rilasciato);

- Tipologie (standard, preferenziale, alternativo 1...);

- Fasi di lavorazione: numero illimitato – centro di lavoro – macchina - possibilità di scelta dell'unità di misura del tempo espresso – sovrapposizione delle singole fasi – per attrezzaggio della macchina – delle attrezzature necessarie.

FABBISOGNO MATERIALI E RISORSE

- **Schedulazione a capacità infinita:** con input da ordini clienti – a da domanda inserita manualmente – gestione del sottoscorta – impegno fisico o teorico dei componenti – per commessa;

- Rilascio massivo degli ordini pianificati generati dalla schedulazione in funzione della tipologia di articolo (acquisto, produzione, conto lavoro);

- Gestione: del calendario di fabbrica - della capacità produttiva per macchina e/o centro di lavoro;

- Stampa profilo disponibilità per: articolo (da/a) – commessa (tutti gli articoli) – Codice assieme (per tutti i componenti di tutti i livelli della Distinta Base);

- Gestione anticipi e ritardi.

ORDINI DI PRODUZIONE

- Gestione dell'ordine di produzione (prelievi, versamenti parziali/totali, chiusura);

- Gestione delle segnalazioni di produzione (tempi effettivi per fasi dell'ordine);

- Verifica avanzamento ordini per commessa;

- Stampe: ordini produzione, bolle di lavorazione, liste di prelievo.

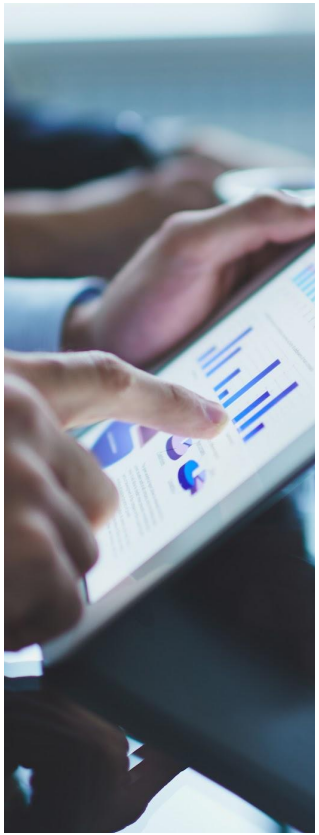
PIANIFICAZIONI RISORSE PRODUTTIVE

Partendo dalla situazione reale degli ordini di produzione (pianificati e/o effettivi), permette di creare un ambiente di simulazione per confrontare l'impegno delle risorse con la relativa capacità produttiva. Tale confronto può essere fatto su differenti scale temporali (giorno, settimana, mese).

I singoli ordini o le singoli fasi possono essere spostate graficamente sull'asse temporale. Ad ognuno di questi cambiamenti vi sarà un riallineamento immediato della saturazione di ogni singola macchina/centro di lavoro.

Una volta che lo scenario ottenuto risulta essere l'ottimale, sarà possibile aggiornare semplicemente tutti gli ordini con le modifiche apportate.
Opzione interessante che la procedura offre è quella di caricare anche l'avanzamento, che verrà rappresentato con una barra progressiva all'interno dell'ordine, nel momento in cui viene creato l'ambiente di simulazione.

Aree di interesse: ANALISI



L'area consente di raccogliere e strutturare le informazioni provenienti dalle altre aree dell'ERP *Magia*[3] trasformandole in strumenti di decisione strategica per l'azienda.

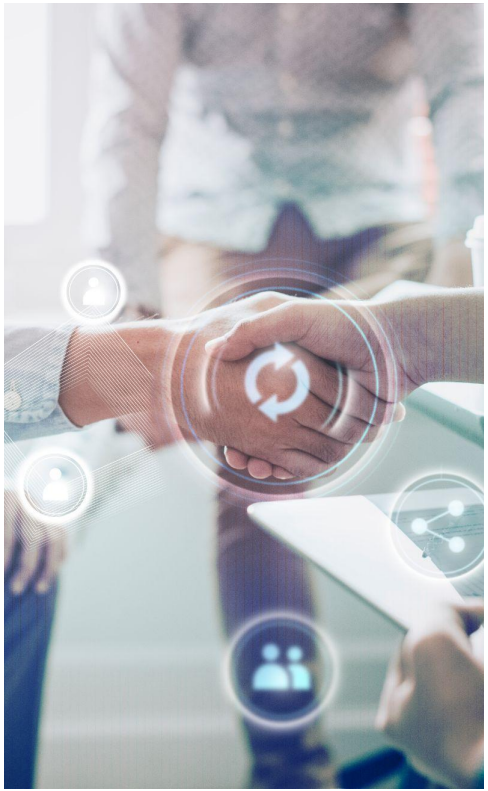
Infatti, potendo configurare le dimensioni di analisi in base alle caratteristiche peculiari dell'azienda (Commesse, CdC, linee di prodotto, reparti, progetti, settori di mercato, ecc.) si ottengono delle informazioni immediatamente utilizzabili ad esempio per:

- Esaminare la **situazione attuale** (consuntivi per dimensioni di analisi);
- Effettuare **valutazioni per il futuro** (scostamenti/correzioni di budget);
- **Apportare correzioni** e/o agendo proattivamente;
- **Indirizzare le decisioni aziendali** per migliorare la produttività, la qualità dei prodotti e servizi offerti, l'efficienza dei reparti produttivi, ecc. .

CONTABILITÀ INDUSTRIALE

- Definizione di un piano dei conti anche diverso rispetto a quello della contabilità;
- Definizione delle destinazioni (CdC, commesse, progetti, ecc.) in base alle reali ed opportune esigenze aziendali;
- Possibilità di definire diverse tipologie di transazioni;
- Definizione schemi di riclassificazione sia per i conti sia per le destinazioni;
- Ripresa delle movimentazioni da fonti diverse: interne quali contabilità, fatture, magazzino, produzione e/o esterne tramite acquisizione e/o tramite imputazione manuale;
- Possibilità di parametrizzare la riallocazione di conti e di movimenti.

Aree di interesse: POST-VENDITA



Il modulo di “Tracciabilità delle Riparazioni” gestisce e registra le richieste di assistenza di riparazione provenienti dall’esterno in modo chiaro e preciso permettendo, a qualsiasi operatore, di sapere dove si trova e a che punto è la riparazione di un determinato prodotto.

Attraverso questo modulo vengono gestite sia le riparazioni presso il proprio laboratorio sia le riparazione presso la sede del cliente anche tramite centri di assistenza esterni.

Il modulo **“Tracciabilità Riparazioni” è l’ideale e risponde alle esigenze delle attività che si occupano di servizi di assistenza tecnica e attività di manutenzioni programmate di beni strumentali**.

TRACCIABILITÀ RIPARAZIONI

- Definizione di più flussi/servizi di riparazione contemporanei, ciascuno con proprie regole di funzionamento;
- Accettazione materiali;
- Gestione del flusso della riparazione, dalla diagnosi ed eventuali approvvigionamenti se necessari;
- Controllo degli stati delle garanzie e predisposizione degli eventuali preventivi di riparazione;
- Monitoraggio dell'avanzamento della riparazione;
- Riconsegna del pezzo riparato con possibile interscambio dati con i vettori;
- Fatturazione degli interventi;
- Fatturazione proforma delle attività svolte dai Centri di Assistenza Esterni;
- Gestione degli avanzamenti anche tramite **piattaforma web**.

Magia Srl

Viale G. Marconi 26/C
33170 - PORDENONE

Tel.: 0434 524390
Email: info@magia3.it

www.magia3.it